



**Intitulé:** ARGUMENTER POUR CONVAINCRE

Description		Tarif
ARGUMENTER POUR CONVAINCRE		<b>INTRA</b> A définir en fonction du projet
Durée en jours		
Durée en heures		
Tarif Financement individuel		
Tarif Entreprise/OPCO		
Lieu de la formation	Ecole des parents et des Educateurs Ile de France - 5 Impasse Bon secours – 75011 Paris	

### Public

Tout public ayant à défendre un projet ou à promouvoir des idées auprès de partenaires institutionnels. Accessibilité de nos formations aux personnes en situation de handicap. Notre organisme de formation met tout en œuvre pour adapter ses dispositifs de formation aux personnes en situation de handicap. Nous vous proposons : • De vous accueillir et de vous accompagner individuellement. • D'identifier vos besoins spécifiques au regard de votre situation de handicap. • De mettre en œuvre les adaptations pédagogiques et/ou matérielles nécessaires. • Vous aider à construire votre parcours de formation à l'EPE-IDF.



## Méthode

- Outils favorisant la levée des résistances.
- Jeu de communication permettant de tester sa réactivité.
- Élaborer une stratégie d'argumentation.
- Avoir un objectif et un plan
- Mise en situation et jeux de rôle.
- Vidéoscopie et analyse des enregistrements.

**MODALITÉS D'ÉVALUATION** *Dans le cas des formations non certifiantes, les moyens mis en œuvre pour déterminer si le stagiaire a acquis les connaissances ou les gestes professionnels dont la maîtrise constitue l'objectif initial (ou les objectifs) de l'action de formation pourront être des QCM, des grilles d'évaluation, des travaux pratiques (exercices, mises en situation...), des tests réguliers de contrôle de connaissances ou des entretiens de bilan en fin de formation. En dehors de l'évaluation formative réalisée tout au long de la formation (exercices, mises en situation, quizz, QCM, études de cas), une évaluation sommative sera réalisée à la fin de la formation. Une attestation de fin de formation sera remise au bénéficiaire, elle précisera les modalités d'évaluation mises en place ainsi que son niveau d'acquisition des compétences.*

## Contenu

**Formateurs experts** Tous nos formateurs ont une pratique de terrain en tant que psychologues cliniciens, psychologues du travail, psychanalystes, avocats, juristes, médiateurs familiaux, éducateurs de jeunes enfants, anthropologues, sociologues, consultants, etc. Experts et praticiens, ils vivent sur le terrain les évolutions en cours du secteur social et médico-social et expérimentent les outils qu'ils proposent en formation.

**Cette formation sera animée par un coach en développement personnel.**

- Savoir poser un cadre commun.
- Adapter son registre d'argumentation à l'auditoire.
- Élaborer une stratégie d'argumentation.
- Avoir un objectif et un plan.
- Savoir utiliser des formes d'argumentation.
- Répondre aux objections..

Évaluation des acquis à chaud et à froid.

## Objectifs

- Développer sa réactivité.
- Identifier le cadre de référence de ses interlocuteurs.
- Savoir préserver la relation pour faire accepter ses arguments.